

## Kurzprofil – Jürgen Heßdörfer

### 1. Berufserfahrung

- 12 Jahre Vertriebserfahrung im Bereich erklärungsbedürftiger High-Tech-Produkte
- 9 Jahre Vertriebsmanagement Central Europe
- 16 Jahre internationale Managementenerfahrung
- 11 Jahre General Management / Managing Director
- 5 Jahre Technical Services Management
- 2005 Ausbildung zum Coach (systemischer Coach), Coach der Wirtschaft (IHK)
- Seit 2007 selbständiger Interim Manager und Coach
- Seit 2008 Lehraufträge an der Hochschule Aschaffenburg: „Strategisches Vertriebsmanagement“, „Gesprächs- und Verhandlungstechniken“

### 2. Kompetenzen

#### FACHKOMPETENZ

- General Management
- Internationale Managementenerfahrung
- Führung von Geschäftsbereichen
- Profit/Loss Verantwortung
- Vertriebsmanagement
- Strategieentwicklung
- Change Management
- Startup-Erfahrung
- Unternehmensintegration und –liquidation
- Personalentwicklung

#### METHODENKOMPETENZ

- Ausgeprägte Ziel- und Ergebnisorientierung
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Partnerstrukturen
- Entwicklung und Umsetzung von Direct- und Indirect Vertriebsstrukturen
- Strategieentwicklung und –umsetzung für Vertrieb und Marketing
- Restrukturierung von Unternehmens- und Geschäftsbereichen
- Vermittlung und Vorleben von Visionen
- Systemisches Coaching

#### SOZIALKOMPETENZ

- Eigenmotivation
- Selbstmanagement
- Begeisterungsfähigkeit
- Ausgewogene Durchsetzungsfähigkeit
- Handlungsflexibilität
- Emotionale Stabilität
- Wertepluralismus
- Prosozialität
- Ambiguitätstoleranz
- Kommunikationsstärke

#### INTERKULTURELLE KOMPETENZ

- Internationale Managementenerfahrung
- Erfahrung im Führen von internationalen Teams
- Kundenkontakte
- Hohe Empathiefähigkeit
- Verhandlungssicheres Englisch
- Regelmäßige Business Auslandsaufenthalte
- Integration von Unternehmenskulturen

### 3. Erfolge

#### VERTRIEBSERFOLGE:

- **Telekommunikation und ASP (Application Service Provider):**  
Vodafone D2 (D), O2 (D), Midray (D), HanseNet (D), Sunrise (CH), Swisscom Fixnet (CH), Mobilkom (A), Telekom Austria (A), COLT (D)
- **Finanzdienstleister:**  
Advance Bank (D), American Express (D), Barclays Bank (D), Erste Bank (A), Reuters (CH), Sparkasse Vest (D), Credit Suisse (CH), ZKB (CH)
- **Transportation und Retail:**  
Deutsche Bahn (D), Lufthansa Passage (D), Lufthansa Cargo (D), Quelle (D), IKEA (D, A, CH), Sony (D)
- **Channel-/Partner-Entwicklung:**  
Softlab (D), DeTeWe (D), VoiceObjects (D), Kapsch (A), Bucher & Suter (CH, D)
- **Software:**  
iteratec (D), GFK (B)

#### RECOGNITIONS:

- Leadership program
- CEO Top Talent Recognition
- Sales Recognition Program: Circle of Excellence
- Sales Recognition Program: Presidents Club