

Stephan Guhde
Dipl.-Ing. (TH) SFI / EWE
Geschäftsführer

Wolfskamp 43
24113 Molfsee | Germany

Tel. +49 431 907 99 20
mobil +49 151 16 74 26 89
sg@ing-kontor-guhde.de
www.ing-kontor-guhde.de

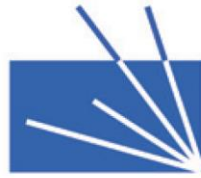
1. **Fachkunde / Technologie / Qualität**

- Studium: Maschinenbau, Fertigungstechnologie, Schweißtechnik
- Forschung, Lehre, Anwendung: Schweißtechnik, Thermisches Spritzen, Werkstoffkunde
- Betriebs- und technische und Leitung in nationalen und internationalen KMU und Konzernen
- Verantwortliche Schweißaufsicht (DIN EN 15085, DIN 2303, AD2000, EN1090, AWS/ASME)
- Intensive Normenarbeit
- regelmäßige Zertifizierungs- und Qualitätssicherungsprojekte (ISO 9001)
- souveräne Beherrschung der relevanten Computerprogramme (Office, ERP, Datenbanken, Präsentationen usw.) und Hardware einschließlich einfacher PC-Installationsarbeiten
- Mitgliedschaft DDIM, DVS und VDI
- Ausgeprägtes Netzwerk: Technologie, Unternehmens- und Mitarbeiterführung, Beschaffung, Marketing

2. **Führung / Betriebsorganisation / - wirtschaft**

- Technischer Geschäftsführer im Ausland; mehrere Prokura- bzw. stv. Geschäftsführertätigkeiten
- Supply Chain Management
- Total Quality Management – Trainer
- 6 Sigma Green Belt
- Personalführung, verschiedene Ebenen
- REFA / Entlohnungssysteme
- Konzern- sowie KMU-Erfahrung
- Budget- und Kostenstellenverantwortung
- Moderieren von Projektarbeitsgruppen
- Berufserfahrung und autodidaktisch: Betriebswirtschaftskennntnisse
- Unternehmensorganisation; Change Management
- Arbeitssicherheit: Sicherheitsbeauftragter + intensive Praxis und Anwendung
- Aktive Mitarbeiterschulungen, freies Vortragen/Rhetorik
- Investitionsrechnung und -planung
- Seminar "Unternehmensgründung"

Fundament



Ingenieurkontor Guhde GmbH

Stephan Guhde
Dipl.-Ing. (TH) SFI / EWE
Geschäftsführer

Wolfskamp 43
24113 Molfsee | Germany

Tel. +49 431 907 99 20
mobil +49 151 16 74 26 89
sg@ing-kontor-guhde.de
www.ing-kontor-guhde.de

3. Vertrieb / Marketing

- Erfahrung als Vertriebsingenieur technisch komplexer Produkte im In- und Ausland
- Führen von Verhandlungsgesprächen
- Internationale Zusammenarbeit
- Aktive und passive Messebesuche

4. Persönlichkeit

- Kundenorientierung
- Ausgeprägtes Kostenbewusstsein
- Strukturierte, reproduzierbare Prozesse
- Regelmäßige Schulungen (Schweißtechnik u.a.) und autodidaktische Fortbildungen
- Loyalität und Integrität
- Zuverlässigkeit und Selbstverantwortung
- Klare Delegation
- Zielorientierte und systematische Arbeitsweise
- Extremer Fokus auf hohe Produktivität aller Stellen
- Begeisterung und Kreativität
- Kompetenz im Umgang mit Geschäftspartnern, Mitarbeitern und Kollegen
- Anpassungs- und Integrationsfähigkeit
- Englisch und Französisch sehr gut
- körperlich & geistig fit und leistungsfähig