

Peter Brechtelsbauer

Asbacher Weg 1, 91166 Rittersbach, Germany. Email: peter.bre@hotmail.com Phone: +4915155055211

Peter Brechtelsbauer

Nationalität: Deutsch
Familienstand: verheiratet



Profile

Geschäftsführer, CEO, CSO, Vertriebsgeschäftsführer, COO, CTO, Aufsichtsratsmitglied, Vorsitzender des Vorstandes und Interims Manager von internationalen Unternehmen in den Bereichen, Bauzuliefer- und Bauindustrie, Aluminium-Stahlverarbeitung, Fassadenbau, Maschinen- und Anlagenbau, Infrastruktur, Energiewirtschaft, Umwelttechnik, Engineering und der Fertigung & Vertrieb von hochqualitativen Industrieprodukten sowie Entwicklung von Kaufs- und Verkaufsstrategien (M&A und Postmerger Situationen).

Ausarbeitung und Umsetzung von Wachstumsstrategien auf den internationalen Märkten in Europa & Afrika, im Nahen Osten, APAC, in Indien und in den USA.

Aufbau von Vertriebs- und Servicestrukturen, Restrukturierung entlang der gesamten Wertschöpfungskette, Projektmanagement, Produktmanagement, Neukundenaufbau und Key-Account-Management. Fundierte Kenntnisse im internationalen, M&A, Post Merger Situation, Bauindustrie und Bauzulieferindustrie, Turnaround Management und Changemanagement, B2B und B2C, sowie Vertrieb und Service von erklärungsbedürftigen industriellen Produkten.

Erfolgreiches Change-Management durch klare Analysen, schnelle Umsetzung und konsequente Konzentration auf das Wesentliche.

Erreichen eines nachhaltigen Umsatz- und Wachstumsziels durch Generieren von Profitabilität mit dem Ausbau und der Kontrolle des Vertriebes und des Service, Skalierung und Optimierung der Produktion, effektive Zusammenarbeit mit allen beteiligten Abteilungen sowie der Niederlassungen im In- und Ausland (Teambildung) und interkulturelle Kompetenz in den Märkten in Europa, Indien, in Nahost, in Asien und in Afrika.

Kommunikationsschnittstelle zur Holding, zum Beirat oder zu den Eigentümern sowie den Investoren.

Peter Brechtelsbauer

Asbacher Weg 1, 91166 Rittersbach, Germany. Email: peter.bre@hotmail.com Phone: +4915155055211

04/2023 bis data

Interim Geschäftsführer & COO– Vertriebs- und Projektmanagement

- Technischer Geschäftsführer mit kaufmännischer und technischer Verantwortung incl. Leitung der Regionalbüros innerhalb DACH in einem führenden Energieunternehmen für den Bau von Anlagen zur Energie- und Informationsübertragung.
- In den Bereichen Freileitungsneubau, Engineering, Service, Instandhaltung und Retrofit von Stromnetzbetreiber, der Deutschen Bahn AG, der Industrie sowie öffentlicher Auftraggeber.

09/2022 bis data

Interim Management - Freiberufliche Beratung

- Als Interim Manager - Unabhängiger Berater unterstütze ich nationale und internationale Unternehmen bei ihrem Markteintritt in ausländischen Märkten
- Unterstützung von Private-Equity-Unternehmen und große Kooperationen bei Entscheidungen über neue Investitionen und/oder den Verkauf von Unternehmen sowie Postmerger Integrationen.
- Durchführung von Restrukturierungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette mit Change-Management im Unternehmen
- Neuausrichtung des Vertriebes und des Service mit Margen- und Umsatzsteigerung

07/2019 bis 04/2022

Donges Group in Frankfurt a. Main (PE geführt)

Die Donges Gruppe ist ein führender Komplettanbieter für den Stahlbau sowie Dach- und Fassadensysteme (One Stop Shop Solution) in Europa, Indien, den USA und dem Nahen Osten. Das Unternehmen vereint die Marken Donges SteelTec Darmstadt Deutschland, Kalzip GmbH Deutschland, Nordec OY Finland, FDT Mannheim Deutschland und Perma Spa und beschäftigt rund 1500 Mitarbeiter in 35 Ländern mit 11 Produktionsstätten. www.donges-group.com

Group CEO, Geschäftsführer und Aufsichtsrat der Gruppe

- Group CEO sowie Geschäftsführer der einzelnen Gesellschaften und der Niederlassungen
- Mitglied im Aufsichtsrat bei Norsilk in Frankreich, Nordec in OY und der Permasteelisa Spa
- Management von > 1500 Mitarbeitern in 6 Niederlassungen
- Restrukturierung und Integration der Gesellschaften in die Donges Gruppe.
- Aufbau der Vertriebsstruktur und des Key Account Management
- Aufbau des Sales & BDM sowie der Serviceabteilungen innerhalb der Gruppe
- Verantwortlich für die den Zulauf als auch „Exit“ der Gruppe sowie des Börsenganges

Resultate:

- Verbesserung des EBITDA von (- 7,28 Mio.) auf 1,5 Mio. im Jahr 2019, auf 17,9 Mio. EUR im Jahr 2020, 21,9 Mio. EUR im Jahr 2021 und > 25 Mio. EUR im Jahr 2022
- Schneller und signifikanter Umsatzanstieg von 200 Mio. EUR auf > 450 Mio.
- Restrukturierung und Skalierung aller 11 Werke in Europa und in Indien
- Übernahme von Ruukki Finnland und Fusion von Ruukki & Normek zu Nordec OY in Finnland
- Erfolgreicher Verkauf von Norsilk France u. gleichzeitiger Erwerb der Permasteelisa Spanien
- Erfolgreiche Verkauf der Nordec OY an ein Familienunternehmen in Finnland

05/2017-07/2019

Permasteelisa Group Middle East, Afrika and Asia; Dubai/UAE (PE geführt)

Permasteelisa Group ist ein weltweit führendes Unternehmen im Engineering, Projektmanagement und der Herstellung und Installation von architektonischen Fassaden, Stahlstrukturen und Innenausstattung (Fit out Business). Auf vier Kontinenten in den USA, Hong Kong, EMEA und Middle East, Indien & Afrika vertreten, mit einem Netzwerk von rund 50 Unternehmen in 30 Ländern und 10 Produktionsstätten. www.permasteelisagroup.com

Group Chief Executive Officer und Aufsichtsrat MENAT

- Restrukturierung und Change-Management des verlustbringenden Regionalunternehmens mit der Rückkehr zur Profitabilität
- Vorsitzender der Gesellschaften in Katar und Saudi-Arabien
- Volle P & L-Verantwortung & Management von > 900 Mitarbeitern
- Aufbau der Vertriebs-, Business Development - und Service Struktur in Middle East u. Indien
- Erstellung eines 5 Jahres Budgetplans nach detaillierter Marktanalyse
- Zuständig für das gesamte Group Engineering mit ca. 150 Designern mit Sitz in Dubai

Resultate:

- Verlustreduzierung um 70 % innerhalb des ersten Jahres, Break Even 2019
- Umsatzsteigerung von 150 Mio. Euro im Jahr 2018 auf > 250 Mio. Euro 2019
- Umsatzabwicklung von 1,6 Mrd.US-Dollar aus KSA und 1,4 Mrd. US in Katar
- Signifikante Reduzierung der ausstehenden Forderungen < 90 Tage
- Restrukturierung und Skalierung der Werke in Middle East
- Beteiligung am M&A-Prozess der gesamten Gruppe mit Grandland China

Peter Brechtelsbauer

Asbacher Weg 1, 91166 Rittersbach, Germany. Email: peter.bre@hotmail.com Phone: +4915155055211

01/2016 - 05/2017

Nijhuis Water Middle East, Afrika and Asia; Dubai/UAE

Nijhuis Water ist ein weltweit führendes Unternehmen im Maschinen- und Anlagenbau mit Sitz in den Niederlanden und ist spezialisiert auf dem industriellen Anlagenbau für Wasseraufbereitung und Abfallentsorgung.

Vertriebs – Service Geschäftsführer - MENA, Afrika, Iran and India

- P&L Verantwortung und direkte Berichterstattung an den Eigentümer
- Gründung der Nijhuis LLC Vertriebs- Niederlassung in Dubai
- 5 Jahres Geschäftsplans für den Nahen Osten, Asien und den indischen Subkontinent, basierend auf einer detaillierten Marktanalyse

Resultate:

- Gewinnsteigerung von 1 Mio. Euro auf 15 Mio. Euro (in der Region)
- Gründung neuer Vertretungen in GCC, Iran, Indien und VAE
- Marktdurchdringung im Anlagenbau in der O&G Industrie im Mittleren Osten
- Gründung der Vertriebs- und Serviceniederlassungen in KSA, Iran, Kuwait, UAE und Jordanien

08/2015 - 01/2016

Interim/ Freelance: BRE_Consult

- Detaillierte Marktstudien für nachhaltige Energieprojekte für internationale PE-Firmen aus Großbritannien und den USA
- Marktstudien für Metall- und Stahlindustrie sowie Wasser-Abwassertechnik
- Marktstudien zur Eröffnung von Vertriebsstrukturen in ME
- Marktstudien für PE Firmen in Middle East
- M&A Unterstützung für europäische und amerikanische Private Equity für ME/Asien

11/2011 – 07/2015

Waagner Biro LLC Middle East, Afrika and Asia; Dubai/UAE (PE geführt)

Waagner Biro ist ein internationaler Marktführer in dem Bereich des Maschinen- und Anlagenbau sowie Stahl- und Glasbaus. Das 165-jährige österreichische Traditionsunternehmen ist in den Geschäftsfeldern Stahl- und Glastechnik, Brückenbau, Bühnentechnik mit mehr als 1.300 Mitarbeitern an 17 Standorten in Europa, dem Mittleren Osten und Asien aktiv. www.waagner-biro.com

Die Waagner Biro LLC Dubai jedoch hat 5 Geschäftsbereiche: Stahl- und Metallverarbeitung, Infrastruktur, Anlagenbau und O&M für O&G, Maritimes Engineering und die Maschinen – und Anlagenbau, den Service und die Wartung in der Wasseraufbereitung

Group Chief Executive Officer und Aufsichtsratsmitglied – MENAT

Restrukturierung des verlustbringenden Regionalunternehmens mit schneller Rückkehr zur Profitabilität. Aufsichtsratsmitglied der Niederlassungen in Doha / Katar und der Waagner Biro LLC Abu Dhabi

- Volle P & L Verantwortung und direkter Bericht an den Chairman/ Eigentümer
- Verantwortlich für rund 900 Mitarbeitern in der MENA-Region
- Restrukturierung in eine schlankere Organisation (Lean Management)
- Gründung neuer Sales- und Serviceniederlassungen (O&M) in GCC, Afrika und Asien
- Know-how-Transfer in die Organisation in Indonesien, auf den Philippinen, in Großbritannien und Österreich

Resultate:

- Turnaround innerhalb des ersten Jahres; Steigerung des Umsatzes um bis zu 40% auf 300 Mio. AED (WB AG 450 Mio. Euro) sowie Steigerung des EBITDAs von (-1,2%) auf 6,5%,
- deutliche Reduzierung der Außenstände < 60 Tage
- Reduzierung Gesamtaußenstände von 180 Mio. AED innerhalb eines Jahres
- M&A und Vorbereitung des Verkaufs an einen privaten Investor

11/2010 – 11/2011

Siemens Water, Abu Dhabi/UAE

Siemens /US Filter ist seit 1973 in den Vereinigten Arabischen Emiraten und weltweit führend im Maschinen- und Anlagenbau für die Wassertechnik und beschäftigt rund 2.430 Mitarbeiter aus mehr als 73 Ländern

Peter Brechtelsbauer

Asbacher Weg 1, 91166 Rittersbach, Germany. Email: peter.bre@hotmail.com Phone: +4915155055211

Geschäftsführer/GM Middle East, Afrika and Asia

- Aufbau eines professionellen Teams für den Vertrieb und den Service des Anlagenbaus in der Wasserwirtschaft mit dem Ziel der Erweiterung und Etablierung der „Business Unit Wasser- und Anlagenbau“ im Nahen Osten und Asien.
- Aufbau der Anlagenabteilung für die Wasserwirtschaft und die Öl- und Gasindustrie
- Integration des Wassergeschäfts in den Bereich Automation & Drives
- *(nach nur einem Jahr verkaufte Siemens Ende 2011 Anfang 2012 die Wassersparte)*
- Einführung eines Incentive Programmes für das Vertriebs- und Serviceteam
- Restrukturierung der Angebotsabteilung und des Key Accounts für den Vertrieb und Service

09/1991 – 11/2010

Huber Technology SE, Berching Germany

Huber ist Marktführer im Anlagen- und Maschinenbau sowie dem Stahlbau für Wasser- und Abwasseranlagen & Waste2Energy. Das Unternehmen entwickelt und fertigt Spezial-Produkte im Maschinen- Anlagenbau, liefert Systemlösungen für Kommunen und Industrie. Mit über 35.000 installierten Systemen zählt Huber zu den großen internationalen Unternehmen der Branche. Die Huber-Gruppe verfügt über mehr als 20 Tochtergesellschaften und Repräsentanzen in rund 60 Ländern mit mehr als 1200 Mitarbeitern www.huber.de

11/2006 – 11/2010

Geschäftsführer MENA Huber Technology, Sharjah in den VAE

Restrukturierung und Erweiterung der Aktivitäten im Anlagenbau für Wasser, Abwasser, Schlamm, Waste2Energy und DESAL im Nahen Osten, Afrika und Asien. Volle P & L-Verantwortung für die Büros im Nahen Osten, Afrika und Asien mit direkter Berichterstattung an den Eigentümer.

- Aufbau eines professionellen Teams von 90 Ingenieuren aus 14 Nationen
- Strukturierung des Vertriebs, des Business Development und der Serviceabteilung in ME
- Eröffnung neuer Vertriebs- Serviceniederlassungen (Agenten) in Kuwait, Ägypten, KSA, Syrien, Marokko, im Libanon, in Tunesien, Algerien, Libyen und im Oman.
- Ausbau des O&G Geschäftes mit Registrierung bei allen namhaften Öl und Gas Institutionen für den Vertrieb und dem Service für den Anlagenbau in den VAE, Saudi-Arabien, Kuwait und im Iran (SPC, Petro China, Saudi Aramco, EDNOC, ADGAS, KOC und KNPC & NOIC)

Resultate:

- Umsatzsteigerung von 55 Mio. auf > 240 Mio. AED EBITDA von 1,5% auf 7,0%
- Erreichen ca. 80% Marktanteil im Anlagenbau im ME
- Abschluss eines größeren O&G-Anlagenbauprojektes für KNPC-Kuwait mit 70 Mio. KD
- Marktdurchdringung in der O&G Industrie und im O&M Bereich (Service PS) im Nahen Osten

10/1992 – 10/2006

Global Head Industrie & Geschäftsführer Huber Petro Technology Oil & Gas

09/1991 – 10/1992

Mitarbeiter in Forschung und Entwicklung

- Einfluss verschiedenster Polymere in der Schlammbehandlung
- Einfluss verschiedenster Chemikalien in der Wasserreinigung
- Studien zur See-Wasserentnahme und Reduktion der Algenbildung
- Entwicklung und Weiterentwicklung der Druckentspannungsflotation in der O&G

Ausbildung:

1988 – 1991

LGA, Nürnberg Deutschland – Umwelttechnik

- Thema: Anlagenbau für Wasser und Abwasser- Abfall2Energie, nachhaltige Energie und alternative Energie - Sonnen- und Windenergie, Abfallwirtschaft
- Abschluss: Umweltschutz Ing./ EUR Eng. Environmental Engineering

1987 – 1988

Fachoberschule, Weißenburg

Abschluss: Abitur

Personal Dossier:

Sprachen: Deutsch und Englisch, Arabisch (Basics)

Geburtstag: 11. Oktober 1961

Familienstand: verheiratet, 3 erwachsene Kinder