

## PROFIL



**U D O J A N E T Z K I**

Inhalt:

---

- Kurzprofil S 2
- Lebenslauf S 3-7
- Qualifikationsprofil S 8-9
- Executive Summary S 10
- Referenzen S 11

## KURZPROFIL Udo Janetzki



### Persönliche Daten:

Geboren am 19. März 1953 in Göppingen

verheiratet, 2 Kinder

wohnhaft: D-73033 Göppingen, Dornierstr. 16

Kontakt: Phone: 0163 724 71 23; e-Mail: [info@udojanetzki.de](mailto:info@udojanetzki.de)

Internet: [www.udojanetzki.de](http://www.udojanetzki.de)

Diplom – Wirtschaftsingenieur

Interim Manager, Aufsichtsrat, Vorstand, Prokurist, Bereichsleiter, Hauptabteilungsleiter, Assistent, Sachbearbeiter

40 Jahre leitende Führungspositionen in der Bereichs- und Geschäftsleitung von bekannten internationalen Markenunternehmen im Bereich General Management, Supply Chain Management in der Investitions-, Konsum- und Gebrauchsgüterindustrie. Aufsichtsrats- und Beirats-Mandate in nationalen und internationalen Verbänden und Forschungsinstituten, seit 2010 als Interim Manager und Unternehmensberater für die mittelständischen produzierenden Industrie tätig.

### Berufliche Praxis:

seit 2010	<b>UJC - UDO JANETZKI CONSULTING -</b> Management & Beratende Ingenieure	Selbstständiger Interim Manager und Unternehmens- Interim berater
2000 - 12/2009	<b>VORWERK GmbH &amp; Co KG</b> , Wuppertal Gebrauchsgüter, 2,3 Mrd. €, 25.000 MA, Textil, 80 Mio. €, 350 MA, Hameln	Geschäftsführer Supply Chain (Technik/Logistik) Leiter Geschäftsbereich Technik und Logistik
1998 - 2000	<b>BESTFOODS/UNILEVER AG</b> , Heilbronn Nahrungsmittel, 0,8 Mrd. €, 3.500 MA	Leiter Supply Chain Service und Support Leiter Logistik, Prokurist, Mitglied der GL
1988 - 1998	<b>METABO GmbH</b> , Nürtingen Elektrowerkzeuge, Sondermaschinen, 250 Mio. €, 2.500 MA	Leiter Montage/Vertriebslogistik Leiter Zentralplanung, Materialwirtschaft Prokurist, Mitglied der GL
1985 - 1987	<b>ERLAU AG</b> , Aalen Stahl-Eisenerzeugung, Möbel, 40 Mio. €, 600 MA	Bereichsleiter Betriebswirtschaft, Planung und Organisation
1981 - 1985	<b>MÄRKLIN GmbH</b> , Göppingen Modelleisenbahnen, Feinmechanik, 80 Mio. €, 1.800 MA	Werkleitung Servicecenter Ass. der Geschäftsleitung Technik
1980 - 1981	<b>ALLGAIER GmbH</b> , Uhingen Automobil, Investitionsgüter, 75 Mio. €, 1.200 MA	Stellv. Bereichsleiter EDV, Betriebswirtschaft und Organisation Assistent des Bereichsleiters
1976 - 1980	<b>SCHULER Pressen GmbH</b> , Göppingen Automobil, Maschinenbau 250 Mio. €, 2000 MA	Diplomarbeit, verschiedene Praktika während des Studiums

### Beruflicher Tätigkeitsschwerpunkt:

Rendite- und Ertragsverbesserung durch Prozessoptimierungen entlang der Wertschöpfungskette (Supply Chain) in produzierenden Unternehmen der Investitions-, Gebrauchs- und Konsumgüterindustrie in verschiedenen Branchen von 20 Mio. € bis 2,3 Mrd. € Umsatz und 150 bis 25000 Mitarbeiter.

Zum Beispiel: Turnaround Management durch Steigerung der Produktivität in der Fabrik um 10% p.a.

Verbesserung der Lieferfähigkeit auf > 95% bei gleichzeitiger Reduzierung der Lagerbestände um 40%

Reduzierung der Fixkosten um 25%

Reduzierung der Produktionsdurchlaufzeit um 60%

Generieren von Wachstum durch neues Innovationsmanagement

Einführung der Balanced Scorecard zur Unternehmenssteuerung

Einführung von Logistikallianzen und Beschaffungsallianzen mit Wettbewerbern

Einführung von ERP-Systemen (SAP), Outsourcing,

M & A Projekte, Einführung DIN-ISO 9001, DIN 14001, usw.

## LEBENS LAUF

## Persönliche Daten

19.03.1953 geboren in Göppingen  
 verheiratet, 2 Kinder  
 Tochter, 36 Jahre, Diplom Kauffrau (Univ.)  
 Sohn, 38 Jahre, Kommunikations-Designer B.A., M.A.

Fremdsprachen: Englisch (verhandlungssicher),  
 Französisch (Schulkenntnisse)

## Schulen/Ausbildung/Wehrdienst

1974 Abitur Wirtschaftsgymnasium, Göppingen  
 1974 – 1975 Dienstzeit bei der Bundeswehr, Gebirgsartillerie Kempten, ROA  
 1976 – 1980 Studium an der Fachhochschule für Technik Esslingen

- Fachrichtung Maschinenbau und Betriebswirtschaft
- Abschluss als Diplom-Wirtschaftsingenieur (FH)

## Berufserfahrung

Seit 2010 - heute **UDO JANETZKI CONSULTING**, Göppingen  
 - Interim Management & Beratende Ingenieure -  
 selbstständiger Interim Manager und Unternehmensberater

Beispielhafte Mandate der letzten Jahre:

- **März 2020 – Dezember 2020:** Interim Geschäftsführer der Fa. Küppersbusch Großküchentechnik GmbH, Gelsenkirchen, Tochter der Firmengruppe TEKA, Heritage-B, Zug, CH
  - Liquidation der Firma zum 31.12.20
- **Nov. 2018 – Juli 2019:** VP Supply Chain Europa (interim) der Fa. **MTD Products AG EMEA**, besser bekannt als **Wolf Garten**, Saarbrücken, Gebrauchsgüterindustrie (300 Mio. € Umsatz, 1500 MA), Tochter des amerikanischen Familienkonzerns MTD Inc. (2,3 Mrd. € Umsatz, 7000 MA)
  - Vakanzüberbrückung des ausgeschieden SCM Managers, Einstellen und Einarbeiten eines Nachfolgers
- **Mai 2018 – Oktober 2018:** Interim Geschäftsführer der Fa. **Unimet** in Hachenburg, mittelständisches Großhandelsunternehmen der Gebrauchsgüterindustrie (120 Mio. € Umsatz, 650 MA)
  - Schliessen des Standortes Hachenburg mit 120 Mitarbeitern
- **April 2017 – April 2018:** Berater Supply Chain Management im Vorstand der Fa. **TEKA**, internationaler Hausgerätehersteller mit Sitz in Madrid, Spanien, (550 Mio. € Umsatz, 3700 MA, 16 Fabriken weltweit)
  - Strukturierung der europäischen SC
  - Einführung des Performance Management (BSC, balanced Scorecard)

- **Juni 2016 – Februar 2017:** Vorstandsvorsitzender (interim) der Fa. **MTD Products AG EMEA** besser bekannt als **Wolf Garten**, Gebrauchsgüterindustrie (300 Mio. € Umsatz, 1500 MA) Tochter des amerikanischen Familienkonzerns MTD Inc. (2,3 Mrd. € Umsatz, 7000 MA)
  - Vakanzüberbrückung bis zur Einstellung eines neuen VV
- **Januar 2015 – Mai 2016:** Restrukturierung SCM und Leiter Supply Chain Europe der Fa. **MTD Products AG EMEA** besser bekannt als **Wolf Garten**, Gebrauchsgüterindustrie (300 Mio. € Umsatz, 1500 MA) Tochter des amerikanischen Familienkonzerns MTD Inc. (2,3 Mrd. € Umsatz, 7000 MA)
  - Neustrukturierung der europäischen Supply Chain und Einstellen eines SCM Direktors
- **Juni 2013 – Januar 2014:** Projekt „Restrukturierung der Supply Chain“ bei der Fa. **Hydrotechnik**, Limburg, kleiner deutscher mittelständischer Maschinenbauer, 20 Mio. €, 150 MA
  - Einführung einer Supply Chain
- **Juni 2011 – April 2012:** Projekt „Reduzierung der Materialkosten“ bei der **Bühler Druckguss AG** in Uzwil, großer Schweizer Maschinenbaukonzern, 2,3 Mrd. CHF, 7500 MA
  - Reduzierung der europäischen Einkaufskosten um 15 % mit der Beratungsfirma Excelliance.
- **2010:** M&A Projekt, MBI mit der deutschen Kapitalbeteiligungsfirma. DPE (Deutsche Private Equity), Due Diligence der Fa. **Märklin**, Göppingen, Spielwaren, (110 Mio. € Umsatz, 1100 MA)
  - Management Buy In

Festanstellungen:

09/2000 – 12/2009

**VORWERK GmbH & Co KG**, Wuppertal

Hersteller von Gebrauchsgütern, Umsatz 2,3 Mrd. € p.a., 25.000 Mitarbeiter

VORWERK-Teppichwerke GmbH & Co KG, Hameln

Hersteller textiler Bodenbeläge, Umsatz 80 Mio. € p.a., 350 Mitarbeiter

ab 2002

Geschäftsführer Supply Chain (Technik/Logistik)

ab 2000

Geschäftsbereichsleiter Technik und Logistik

- Sanieren des Unternehmens durch strategische Neuausrichtung der Prozessorganisation in Technik und Logistik nach der Supply-Chain-Philosophie
- Segmentieren der Fertigung und Organisieren von dezentralen Einheiten
- Einführen des ERP Systems SAP/R3-SD/MM und PP
- Einführen des Qualitäts-Management Systems DIN-ISO 9001:2001 und des Umwelt-Management Systems DIN ISO 14001
- Steuern verschiedener Due Diligences bei M&A-Projekten
- Einführen der BSC Balanced Scorecard zur Unternehmenssteuerung
- Gründen einer Logistik- und Einkaufsallianz mit Wettbewerbern
- Einführen neuer Outsourcing-Modelle in Produktion und Logistik
- Entwickeln eines intelligenten Bodenbelages „smart carpet“

Erfolge:

- Turnaround innerhalb eines Jahres von -4% auf +2% ROS
- Steigern der Produktivität um 10% p.a.
- Halbieren der Durchlaufzeiten in der Produktion
- Reduzieren der Kosten um 25%
- Steigern der Lieferfähigkeit auf >95% bei gleichzeitiger Reduzierung des Lagerbestandes um 33%
- Positionieren des Unternehmens als Marktführer im Premium-Bereich

05/1998 – 08/2000

**BESTFOODS AG/UNILEVER AG**, Heilbronn/Brüssel/Hamburg

Hersteller von Nahrungsmitteln, Umsatz 0,8 Mrd. € p.a., 3.500 Mitarbeiter

ab 1999

Leiter Supply Chain Service &amp; Support

Leiter Logistik

- Integrieren einer neuen Strategie der Logistik/Supply Chain in Deutschland
- Planen und Bauen eines neuen Logistikzentrums in Heilbronn
- Einführen des ERP-Systems SAP R/2 und spätere Migration in R/3
- Implementieren des Business-Reengineering Programmes „Kundenorientierte Logistik - Den Wandel fordern und fördern“
- Leiten des Projektes zur Jahrtausendwende „Supply Chain Bestfoods Deutschland Y2K“
- Entwickeln der Strategie „Supply Chain 2005 Bestfoods Deutschland“

Erfolge:

- Verbessern der Lieferfähigkeit auf > 98% bei gleichzeitiger Bestandsreduzierung um 30%
- Absichern des jährlichen 2-stelligen Gewinn- und Umsatzwachstums durch Senkung der Logistikkosten
- Etablieren einer neuen Distributionslogistik als Best Practice im Konzern

01/1988 – 04/1998

**METABO GmbH & Co KG**, Nürtingen

Hersteller von Elektrowerkzeugen, Umsatz 250 Mio. € p.a., 2.500 Mitarbeiter

ab 1996

Leiter Vertriebslogistik/Montage

ab 1990

Leiter Materialwirtschaft

Leiter Zentralplanung

- Leiten des Projektes „Einführung des ERP-Systems SAP“
- Konzipieren und Einführen einer neuen montageorientierten Logistik
- Einführen des Qualitätsmanagement-Systems DIN ISO 9000 ff
- Erarbeiten und Umsetzen einer bereichsübergreifenden Unternehmensstrategie sowie Implementieren einer segmentierten Fertigung
- Leiten des Projektes „Neubau Metabo Warenverteilzentrum“
- Aufbauen eines Produktions-Joint Ventures in Taiwan/China
- Leiten des Projektes „Eurologistik Metabo“ zur europaweiten Zentralisierung der Distributionsstruktur
- Erstellen der Konzeption zur Ausgliederung und Gründung einer Logistik GmbH

Erfolge:

- Steigern der Effizienz von Fertigungs-, Montage- und Logistikprozessen
- Reduzieren der Herstellkosten durch Produktions-Joint Venture
- Fraktalisieren der Fertigung (autonome Fertigungsinseln)

09/1985 – 12/1987

**ERLAU AG** Eisen und Drahtwerke, Aalen

Stahl-/Eisenverarbeitung, Objektmöbel, Umsatz 40 Mio. € p.a., 600 Mitarbeiter

Leiter des Bereiches Betriebswirtschaft, Planung und Organisation

- Einführen eines EDV-gestützten PPS-Systems im Zweigwerk in Karlsruhe
- Erstellen einer mittelfristigen EDV-Strategie und - Konzeption
- Einführen eines Management-Information Systems (MIS)

10/1981 – 08/1985

**MÄRKLIN GmbH**, Göppingen

Hersteller von Modelleisenbahnen, Umsatz 80 Mio. € p.a., 1.800 Mitarbeiter,

ab 1984

Werkleiter Servicecenter

Assistent des Geschäftsführers Technik

- Einführen des PPS Systems COPICS von der Fa. IBM
- Implementieren der Kosten- und Erfolgsrechnung SKR und SER der Fa. Steeb
- Aufbauen des KAIZEN Gedankengutes und Installieren eines betrieblichen Vorschlagwesens (Ernennung zum Beauftragten des BVW durch die GL)
- Erarbeiten einer neuen Marketing-Strategie für den After Sales und Service Bereich
- Technische Markteinführung einer neuen Produktgeneration „Märklin Digital“ in Deutschland und Japan

03/1980 – 09/1981

**ALLGAIER GmbH**, Uhingen

Blechteilebearbeitung für die Automobilindustrie, Sondermaschinenbau

Umsatz 75 Mio. € p.a., 1200 Mitarbeiter,

Assistent/stv. Bereichsleiter EDV, Betriebswirtschaft und Organisation

- Erstellen einer Konzeption zur Betriebsdatenerfassung
- Einführen eines Fertigungsleitstandes im Presswerk
- Einführen der EDV-Betriebsabrechnung im französischen Zweigwerk

1976 - 1980

**SCHULER Pressen GmbH**, Göppingen

Hersteller von Pressen für die Automobilindustrie,

Sondermaschinenbau, Umsatz 250 Mio. € p.a., 2000 Mitarbeiter,

- Diplomarbeit (Stipendiat Louis Schuler Fonds)
- Verschiedene Praktika während des Studiums

## Verbands- und Gremientätigkeiten

Seit 11.2012	Kooperationspartner im Interim Management Restrukturierung der deutschen Wirtschaftsprüfungsgesellschaft KPMG
Seit 1.4.2011	Mitglied in der Dachgesellschaft deutsches Interim Management e.V. (DDIM)
Seit 1.1.2011	Partner in der deutschen Sozietät für Interim- und Projektmanagement Taskforce AG - Management on Demand - in München
Seit 1.1.2011	Partner in der Unternehmensberatung Excelliance Strategy Consultants GmbH in München
2002-2009	Stellv. Vorstandsvorsitzender im deutschen Teppichforschungs-Institut in Aachen
2004 -2009	Stellv. Vorstandsvorsitzender im deutschen Forschungskuratorium Textil (FKT) in Eschborn
2001- 2009	Mitglied im wissenschaftlichen Beirat des deutschen Haus- und Heimtextilien Verbandes in Wuppertal
2005- 2009	Mitglied im wissenschaftlichen Beirat des Fachbereiches "smart textiles" des textilen Forschungsinstitutes Denkendorf
2004 - 2009	Mitglied in der Tarifkommission des Arbeitgeberverbandes Textil Nord-West in Münster
2002 - 2007	Referent in der Initiative „Top 100 – Innovative Unternehmen laden ein –, des Bundesministeriums der Wirtschaft (BMWi) und der Frankfurter Allgemeinen Zeitung

## Weiterbildung

Regelmäßige Teilnahme an Seminare und Tagungen, u.a. zu den Themen

- Strategische Unternehmensplanung, General Management (St. Gallen)
- Supply Chain Management, logistischen Fachthemen
- Leadership, Personalführung und – Entwicklung, Intercultural Training
- Change- und Innovationsmanagement
- Marketing- und Verkaufsseminare
- Prince2 Projektmanagement Zertifizierung

## Auslandserfahrung:

Aufenthalte in Amerika, Japan, Taiwan, China und mehreren europäischen Ländern im Rahmen verschiedener Projekte



---

## QUALIFIKATIONSPROFIL (I)

### Unternehmensführung

---

- Strategisches, taktisches und operatives Führen von mittelständischen, international tätigen Unternehmen und Geschäftsbereichen in der Gebrauchs- und Konsumgüterindustrie
- Fundierte Erfahrungen im Turnaround- und Change Management in den Branchen Textil, Nahrungsmittel, Metall und Elektro, Maschinenbau, Automobil
- Sanieren eines langjährigen defizitären Unternehmens innerhalb eines Jahres und Generieren von Wachstum in einem sinkenden Markt
- Erzielen von Kostenreduzierungen in Millionenhöhe durch Einführung von effizientem, ganzheitlichen Prozessmanagement in der Wertschöpfungskette (Supply Chain) – Einkauf, Materialwirtschaft, Produktion, Technik und Logistik
- Durchführen mehrerer Due Diligence in M&A-Projekten
- Einführen der Balanced Scorecard (BSC) zur ziel- und ergebnisorientierten Unternehmenssteuerung
- Vorbereiten und Durchführen von Standortschließungen und Produktionsverlagerungen
- Ausbauen der Marktposition durch Verbesserung des Lieferservices bei gleichzeitiger Reduzierung des Working Capitals
- Mitarbeit als Bei- und Aufsichtsrat in Landes- und Fach-Verbänden und Gremien zur Weiterentwicklung der Branche und des positiven Images des Unternehmens

### Personal

---

- Führen von Organisationseinheiten bis 1500 Mitarbeiter
- Auswählen und Einstellen von Mitarbeitern
- Führen und Motivieren durch Zielvereinbarungen
- Anpassen von Kapazitäten und Freisetzen von Mitarbeitern
- Entwickeln von High Potentials mit Hilfe regelmäßiger Karrieregespräche
- Einführen von Intercultural Management
- Zertifizieren des Unternehmens im Rahmen des Programmes „Beruf und Familie“ der Bundesregierung
- Einführen flexibler Arbeitszeitmodelle und neuer Leistungslohnsysteme
- Implementieren von neuen Zeitarbeits-Modellen
- Schaffen einer Unternehmenskultur der ständigen Verbesserung (KVP, TQM)



## QUALIFIKATIONSPROFIL (II)

### Supply Chain Management (Einkauf, Materialwirtschaft, Produktion, Logistik, Technik)

---

- Reorganisieren von Produktionen in der diskreten Stück- als auch in der Prozess-Fertigung (Wertstromanalyse, Just-in-time, Kanban, Pull-Push, Fraktalisierung, Segmentierung)
- Planen und Umsetzen neuer Fertigungslinien, Werksverlagerungen
- Planen und Umsetzen von Maßnahmen in der Produktion zur Verbesserung der Produktivität um 10% p.a. sowie der Qualität (EFQM, Six Sigma, 5 S, etc.)
- Einführen von ERP-Systemen (SAP R/2 und R/3; APO, Numetrix) in der Supply Chain
- Gründen von Einkaufs-, Fertigungs- und Logistik-Allianzen (MoB, JV China/Taiwan, Polen)
- Durchführen von Outsourcing-Projekten in der Fertigung und in der Logistik
- Einführen von Qualitäts-Audit Systemen (DIN ISO 9001, Umwelt DIN 14001)
- Planen und Bauen von neuen Logistikzentren und Fertigungsbereichen
- Implementieren von Innovations-Management
- Einführen von Lead Buyer Konzepten im europäischen Konzernverbund
- Aufbauen neuer Kunden-Lieferantenbeziehungen in Einkauf und Vertrieb
- Bereinigen von Produkt-Portfolios

### Controlling/IT/Organisation

---

- Einführen von Controlling Systemen (SAP, Steeb) zur Verbesserung der Transparenz im Unternehmen
- Einführen von Zero Base Budgeting
- Entwickeln und Umsetzen neuer Aufbau- und Ablauforganisationen sowie passender IT-Konzepte
- Gute Anwenderkenntnisse in MS-Office, MS-Project, Internet
- Einführung von ERP-Systemen (IBM, SAP R 2/R 3)

### Projektmanagement

---

- Leiten zahlreicher erfolgreicher Projekte zur Beschleunigung der Fertigungsdurchlaufzeiten, Verbesserung des Lieferservices, Reduzierung der Bestände, bessere Auslastung der Fabrik usw.
- Prototypen- und Serienanlaufmanagement
- Aufbauen und Weiterentwickeln des Projektmanagements (Zertifizierung Prince2)
- Mitarbeit bei internationalen Forschungsvorhaben der EU in logistischen und produktionstechnischen Themen

## Executive Summary



### Personal Profile:

Udo Janetzki

19<sup>th</sup> of March 1953

German, married, 2 children

graduate engineer (mechanical engineering and business administration) senior vice president Supply Chain (Technics/Logistics), managing director, CEO, 40 years of experience in the management boards of well-known manufacturing companies in different branches, member of different advisory boards. Since 2010 interim manager and consultant.

### Education:

1974	Wirtschaftsgymnasium Göppingen,	A-level (Abitur)
1974 – 76	Gebirgsartillerie Kempten	army
1976 – 80	University of applied sciences Esslingen,	mechanical engineering and business administration, Title: Dipl.-Wirtschaftsingenieur

### Professional core competencies:

Turnaround- and Change-Management by optimization of the supply chain of producing companies in different branches (automotive, mechanical engineering, consumer goods, foods, textiles), from 40 mill. € to 2,3 bn. € sales, from 350 to 25.000 employees

eg.:

- Turnaround Management by increasing the productivity in the factory per 10 % p.a.
- Improving the costumer service over 95 % and reducing the working capital per 40 %
- Cost-Management (eg. Reducing the fixed cost per 25 %)
- Reducing the production lead time per 60 % within 2 years
- Introducing the balanced scorecard as a new tool for the enterprise controlling
- Starting alliances for logistics and procurement with several competitors in Germany
- Introducing ERP-Systems (SAP), Outsourcing, M & A Projects
- Introducing certificates of quality and environment DIN-ISO 9001, DIN 14001, etc.

### Jobs:

Since 2010	Udo Janetzki Consulting	CEO, Supply Chain, General Management, M&A
2000 – 12/09	Vorwerk GmbH & Co KG, Wuppertal Consumer goods, household, 2.3 bn €, Textiles, 80 mio. €, Hameln	Senior vice president Supply Chain (Technics/Logistics) Manager Technics/Logistics
1998 – 2000	Bestfoods/Unilever AG, Heilbronn/ Hamburg, Food, 0.8 bn. €,	Manager Supply Chain Service and Support Manager Logistics
1988 – 1998	Metabo GmbH, Nürtingen Powertools, mechanical engineering, 250 mio. €,	Manager operations/logistics Manager materialmanagement
1985 – 1987	Erlau AG, Aalen Steel chaines, outdoor furnitures, 40 mio. €,	Manager controlling, planning and organisation
1981 – 1985	Märklin GmbH, Göppingen Toys, mechatronics, 80 mio. €,	Plant Manager Servicecenter Assistant of the management board Technics
1980 – 1981	Allgaier GmbH, Uhingen Automotive, mechanical engineering, 75 mio. €,	Acting Manager Controlling, IT/Organization Assistant of the manager Controlling, IT/Organization
1976 – 1980	Schuler Pressen AG, Göppingen Automotive, mechanical engineering, 250 mio. €	Diplom, several practical courses during the study

---

**Referenzen:****Hannes Kolb,**

Geschäftsführer Küppersbusch Hausgeräte, 45883 Gelsenkirchen,  
Tel. +49 (0) 209/401 300

**Stephan Reiter,**

CFO Heritage BV, Park Tower 14<sup>th</sup> Floor, 6300 Zug, CH  
Tel.+ 41 79 911 45 02

**Erdwig Holste,**

Geschäftsführer der Fa. Management Angels, Hamburg  
Tel. +49 177 552 88 12

**Dr. Stefan Hoetzl,**

Vorstandsvorsitzender der Firma Teka Group und Aufsichtsrat der Fa. MTD (Wolf Gar-  
ten), Madrid, Spanien Tel. +33 6 30 17 78 38

**Dr. Karsten Hoppe**

Vorstandsvorsitzender Fa. Uponor AG, ehemals MTD und Hilti AG  
Frankfurt Tel. 0151 1800 3800

**Dr. Michael Simon**

CTO Fa. Sumec Hardware & Tools CO., LTD

**Jean Dufour**

Ex-Geschäftsführer Bosch/Siemens Hausgeräte, AR-Mitglied MTD AG und Teka Ver-  
waltungsrat Tel. +49 1704720757

**Dr. Harald Schaeff**

geschäftsführender Gesellschafter der Firma Hydrotechnik GmbH,  
65 549 Limburg Tel. +49 6431 4004 760

**Rob Moll**

Owner and CEO Mtd Products. Inc.  
Cleveland/Ohio/USA Tel. 001(330) 558-3276

**Dr. Berthold Trottnow**

Vorstand der Trottnow Group, Executive Search Consultant in Lausanne,  
Member and President of the International Chamber of Recruiting Consultants (ICRC),  
in 70567 Stuttgart Tel. +49 711 4909 755 0

**Rüdiger Tibbe**

Geschäftsführer Fa. Excelliance Strategy Consultants GmbH in 80807 München  
Tel. +49 89 242099-0

**Albrecht Schnizler**

Aufsichtsratsmitglied der Firma Metabo in 72622 Nürtingen  
Tel. +49 7022 72 2207

**Jens Christophers**

Vorstand der Taskforce AG –Management on Demand-, ehemaliger Vorstands-  
Vorsitzender des DDIM (Dachverband deutsches Interim Management e.V.)  
Tel. 0173 7223333

Marken die mich begleiten:

Hochschule Esslingen  
University of Applied Sciences

