

LUDGER ALBACHT  
Dipl.-Wirtsch.-Ing.

DDIM-Mitglied

48147 Münster  
Rudolf-von-Langen-Str. 7  
Tel. (0251) 2 10 84 90  
Fax (0251) 2 10 84 91  
Mobil (01 71) 3 02 52 20  
e-mail: interim-management@albacht.de  
Webseite: www.albacht.de

## QUALIFIKATIONSPROFIL

### Führungsaufgaben in Einkauf/Materialwirtschaft

- Bereichs- und Abteilungsleiter mit Verantwortung für strategische und operative Einkaufsfunktionen
- Zentrale Einkaufsverantwortung für eine mittelständische Unternehmensgruppe (2.500 Mitarbeiter)
- Aufbau und Integration einer Einkaufsorganisation (sachlich und personell)
- Gesamtverantwortung für Einkauf/Beschaffung von Anlageninvestitionen (bis zu 100 Mio. DM), Rohstoffe (bis zu 200 Mio. DM p. a.), Energie (bis zu 10 Mio. DM p. a.), Fahrzeuge (bis zu 5 Mio. DM p. a.), IT-Anlagen und -Dienstleistungen (bis zu 4 Mio. DM p. a.)
- Laufende systematische Beschaffungsmarktforschung
- Führen von Verhandlungen mit Lieferanten im In- und Ausland, Durchsetzen strategischer Beschaffungsziele, Abschließen von Rahmenverträgen, Erzielen nachhaltiger Preisreduktionen
- Absichern der Rohstoffversorgung durch Auswahl geeigneter Lieferanten sowie finanzieller Beteiligung an einem Vorlieferanten
- Neukonzipieren der Kohle-Beschaffungslogistik mit erheblicher Kosteneinsparung
- Verhandlungen von Schiffsneubau-, -umbau- und -reparaturaufträgen sowie Hafenumschlagsanlagen mit internationalen Werften, Einzelvolumen bis zu 13 Mio. DM
- Abschluss von Countertrade-Verträgen (Kompensationsgeschäfte)
- Verhandeln von Energieverträgen, Treibstoffe und Schmiermittel für eine Flotte von 130 Schiffen
- Laufende Kontrolle und Steuerung von Lagerbeständen mit DV-gestützten Methoden, z. B. exponentielle Glättung
- Outsourcing der Beschaffung von PCs (Konfiguration, Lieferung, Installation, Volumen ca. 1,5 Mio. DM p. a.)
- Initiieren und Leiten eines jährlichen Einkäufertreffens

### General Management

- Verantworten technischer und kaufmännischer Ressorts auf Geschäftsleitungsebene
- Interims-Geschäftsführer in zwei Auslandsgesellschaften
- Integration akquirierter Unternehmen in eine Unternehmensgruppe
- Aufbau neuer Standorte und Fabriken, Schließen alter Produktionsanlagen
- Analyse und Neustrukturierung der Absatzlogistik sowie der Zielmärkte
- Investitionsentscheidungen auf der Basis aktueller Marktforschungsdaten

### **Branchen-Know-how**

- Baustoffe Intensive Kenntnis der Strukturen, Produzenten, Lieferquellen sowie der Produkte und Dienstleistungen; Produktbereiche: Zement, Dämmtechnik, Putztechnik, Betontechnik, Bauchemie, Transportbeton
- Logistik / Land-, Wasser-, Schienentransporte
- Flüssiggas-Distribution
- Büromaschinen

### **Mitarbeiterführung**

- Aufbau und Führung von Organisationseinheiten
- Auswahl, Einstellung, Integration sowie Freisetzung von Mitarbeitern
- Einbinden der Mitarbeiter in Entscheidungen, Einsatz entsprechend individueller Stärken
- Führen von Mitarbeitergesprächen, Erfolgskontrolle, Zielvereinbarungen, gezielte Förderung durch Weiterbildung

### **Mobilien-Leasing**

- Konzeption, Verhandlung und Abschluss von Leasingverträgen (PKW-Fuhrpark, Schiffe, IT-Ausrüstung)
- Fullservice-Leasing (PKW-Fuhrpark, 400 Fahrzeuge) nach intensiver Marktanalyse und spezifischer Leasingfaktor-Ermittlung
- Entwickeln PC-gestützter Tools, u. a. steuerliches Vergleichsmodell „Kauf/Leasing“, Risk-Management

### **Organisation / IT-Anwendungen**

- Durchführen einer Marktanalyse für ERP-Software, Entwickeln von Entscheidungskriterien
- Projektleitung für die Einführung von SAP/R2 (RM) im Bereich Materialwirtschaft
- Prozessbevollmächtigter für die Neueinführung von SAP/R3 (MM)
- Entwickeln PC-gestützter Kalkulations- und Controlling-Werkzeuge, u. a. HOAI-Abrechnung

### **Fremdsprache:**

Englisch konversationssicher