

Meine fachlichen Kompetenzen:

Vertrieb

- Key Account Management mit Aufbau neuer Märkte in Brasilien, China, Russland, Osteuropa sowie Bestandskundenbetreuung
- Ausschreibungen (national und international)
- Verhandlung und Gestaltung großvolumiger Verträge
- Verhandlungssicheres Englisch

Technik

- Leitung von Entwicklungsabteilungen der Mechanik und Elektrotechnik.
Nachhaltige Implementierung neuer Produkte / Produktgruppen
- Zulassungsverfahren bei Behörden (EBA, BAV...)
- Professionelles IP Management mit juristischen Cross-Border Verhandlungen

Projektmanagement

- Leitung verschiedener Großprojekte von der Angebotserstellung bis zur Lieferung
Schwerpunkt: Termin- und kostenkritische Produktentwicklung
- Gründungsmitglied Fachgruppe Transportation PM unter dem Dach der GPM Gesellschaft für Projektmanagement e.V.



Götz Dittmar

Dipl.-Ing. Elektrotechnik

Branchenkenntnisse

Schienerfahrzeugbau,
Sicherungs- und Leittechnik Bahn
Maschinen- und Anlagenbau,
Elektrotechnik.

Länderkenntnisse

D - A - CH
BRIC-Staaten
Nord- und Ost-Europa
Spanien, Italien, Türkei

Meine Skills für Ihren Erfolg :

kommunikativ - emphatisch - kreativ - geduldig -
zielorientiert - strukturiert - interkulturell - analytisch -
rechtssicher - zahlenaffin

Erfolg hat drei Buchstaben: TUN
und das seit 20 Jahren

Mitglied der DDIM e.V.

DDIM.

Dachgesellschaft Deutsches
Interim Management e.V.