

Empfehlungsschreiben

Unsere Firma, die Niesmann Caravanning GmbH & Co. KG, ist ein etabliertes Handelsunternehmen für Reisemobile und Caravans mit Standort in Polch. Altersbedingt leitete ich 2014 die Planung für eine Unternehmensnachfolge ein.

Die Dr. Boysen Management + Consulting GmbH lernte ich durch einen Übernahmeinteressenten kennen, der Herrn Dr. Boysen beauftragte, ihn in der Übernahme betriebswirtschaftlich zu unterstützen. Eine Transaktion mit diesem Interessenten kam leider nicht zustande, was jedoch nicht an Herrn Dr. Boysen lag. Aufgrund des guten Eindrucks, den Herr Dr. Boysen hinterließ, baten wir ihn, uns in unserer Nachfolgeplanung zu unterstützen.

Die besondere Herausforderung in unserem Nachfolgeprojekt bestand in der Übernahme der Finanzierung eines branchentypisch hohen Umlaufvermögens.

Die Dr. Boysen Management + Consulting GmbH betreute uns mit einem Team, bestehend aus Herrn Dr. Boysen und Herrn Werner Hinrichs.

Innerhalb von 6 Monaten wurde uns von der Dr. Boysen Management + Consulting der geeignete Partner vorgestellt, der sich nach weiteren 6 Monaten aktiver Mitarbeit im Jahr 2015 zu 50% an unserem Unternehmen beteiligte – mit der Perspektive, langfristig auch die andere Hälfte der Gesellschaftsanteile zu übernehmen und das Unternehmen dann als alleiniger Nachfolger in unserem Sinne weiterzuführen.

Der vermittelte Unternehmer verfügt über die erforderlichen betriebswirtschaftlichen Kenntnisse, hat Eigenkapital in die Gesellschaft eingebracht und sich rasch in die Branchen- und Unternehmensspezifika eingearbeitet. Aufgrund seiner Persönlichkeit und seines Charismas kommt er bei unserer Belegschaft und bei unseren Kunden sehr gut an. Er bringt sich engagiert und erfolgreich in das operative Geschäft und die Weiterentwicklung der Firma ein.

Als Grundlage für die Vermittlung erstellte die Dr. Boysen Management + Consulting ein aussagekräftiges und attraktives Verkaufsexposé. Bei der Interessentensuche hielten die Berater unser Unternehmen zunächst anonym. Ich erhielt Profile der von den Beratern identifizierten Interessenten und hatte die Möglichkeit, sie freizugeben oder sie zu sperren. Erst nach Freigabe und Abschluss von Vertraulichkeitsvereinbarungen wurde den Interessenten unser Unternehmen offengelegt. So konnten Irritationen im Markt vermieden werden.

Hervorheben möchte ich die gute Zusammenarbeit mit dem Team der Dr. Boysen Management + Consulting GmbH während dieses erfolgreichen Vermittlungsprojektes, die professionelle Arbeitsweise und das faire Vermittlungshonorar.

Carl-Heinz Niesmann

11. Februar 2016

Dr. Boysen Management und
Consulting GmbH
z. h. Herrn Dr. Boysen
Klostergut Besselich

56182 Urbar am Rhein

12.02.16

Sehr geehrter Dr. Boysen,

anbei erhalten Sie das Empfehlungsschreiben meines Mannes.

Wir wünschen Ihnen eine angenehme Woche.

Mit herzlichen Grüßen

Ihr Niesmann Caravaning Team

Niesmann

Ruth Niesmann