

Kernkompetenzen und wesentliche Erfolge	
Führungskompetenz	Über 30 Jahre Berufserfahrung im Einkauf, davon über 17 Jahre Führungserfahrung als Category Manager, Bereichsleiter Einkauf und Einkaufsleiter, mit bis zu 5 unterstellten Mitarbeiter(innen) sowie Interim Manager im Einkauf von Ingredients und Verpackungen für die Lebensmittelindustrie und –einzelhandel, dabei mitarbeiter- und ergebnisorientierter Führungsstil
Fachkompetenz	
Category Management	<p>Verantwortlich für ein Einkaufsvolumen von 70 bis 300 Mio. EUR</p> <ul style="list-style-type: none"> • Analyse der Warengruppe • Weiterentwicklung / Aufbau des Produktsortiments (Vertriebsformen abhängig) • Prozessanalyse (Vertriebsformen abhängig) und Definition und Optimierung der Prozesse • Analyse des Kundenpotentials • Planung der Strategie • Einsatz der Strategie in Test- und Kontrollbetrieben • Bewertung der Ergebnisse • Als Produktmanager Verantwortung zur die Einführung von Eigenmarkten. • Erstellen von monatlichen und jährlichen Forecast (Preis, Spanne und Volumen) • Festlegen des Pricing (Preiseinstieg, Mittelpreislage, Eigenmarkenpreislage, Premiumpreislage) unter Berücksichtigung der Spanne <p>Optimierte Sortimente in den verschiedenen Warengruppen, Größtmögliche Warenumschnläge und Erträge</p>
Einkauf	<p>Verantwortlich für ein Einkaufsvolumen von 15 bis 75 Mio. EUR</p> <ul style="list-style-type: none"> • Umsetzen von Einsparpotenzialen an den Beschaffungsmärkten • Betrachten von Strukturen und erarbeiten von Korrekturansätzen und Optimierung der Einkaufsabteilung • Coaching der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter • Lieferantenmanagement • Lieferantenentwicklung • Erarbeitung und Umsetzung von Verfahrensanweisungen für den Bereich Einkauf / Materialwirtschaft • Führen von Jahresgesprächen sowie verhandeln von Preis- und Mengenvereinbarungen und Abschluss von Verträgen (incl. Abschluss von Rahmenverträgen) • Analyse der Lagerbestände und Entwicklung kurzfristiger Maßnahmen zur Vermeidung von Lagerüberbeständen • Gute bis sehr gute Vernetzung und Marktübersicht in den Beschaffungsmärkten • Projektarbeit <p>Einsparungen in Größenordnungen die sich im Betriebsergebnis messen lassen.</p>
Vertragsrecht	Umfangreiches Wissen aus der Praxis und stetige Weiterbildung in der Erstellung von Lieferverträgen, Werkverträgen, CoManufacturer - Verträgen sowie Lieferbedingungen
Methodenkompetenz	<ul style="list-style-type: none"> • Ausgeprägte Hands-on-Mentalität mit einer pragmatischen Grundorientierung sowie Umsetzungsstärke • Sicherer Umgang mit methodischen Tools und Standardanwendungssoftware
Soziale und interkulturelle Kompetenz	<ul style="list-style-type: none"> • Offene Kommunikation auf Augenhöhe gegenüber allen Beteiligten • Interkulturelle Praxis durch Kommunikation mit Lieferanten aus verschiedensten Ländern, • Zielführende Diskussion mit Nichtkaufleuten z. B. mit Lebensmittel - Entwicklern • Englisch: Verstehen, Sprechen und Schreiben B2
Work Life Balance	<ul style="list-style-type: none"> • Meine Familie • Physischer und Psychischer Ausgleich: unser Hund, unsere Pferde und das Westernreiten • Wandern in den Alpen, Fahrradfahren am Meer