

## IHR SPEZIALIST FÜR PERFORMANCE- UND ERGEBNISVERBESSERUNG



*„Behält auch in schwierigen und stressigen Situationen einen klaren Kopf und den Überblick; strahlt dabei eine Ruhe und konzentrierte Gelassenheit aus. Das vermittelt dem Team Sicherheit. ...“*

*Frank K.,  
Geschäftsführer*

*„Gestandener, geradliniger Manager mit einem riesigen Fundus an Erfahrung .....  
Sicherlich kein Ja-Sager!“*

*Alexander P.,  
Agile Transformation Manager*

“

*Ein Mann, der nicht mehr leistet als das, wofür er bezahlt wird, leistet so wenig, dass er das nicht wert ist, was er bekommt.“*

*Abraham Lincoln*

## WER ER IST – WAS ER MACHT!

### ERFAHRUNGEN

- **Position:** CFO, COO, Kfm. Leiter, Leiter Finanz- und ReWe, Projektleitung
- **Branche:** **Dienstleistung**, Handel, Industrie
- **Eigentümerstruktur:** Inhabergeführt, Private-Equity
- **Untern.-Größe:** KMU
- **Einsatzgebiet:** DACH-Region

### EINSATZGEBIETE

- Unternehmensführung
- kfm. Führungspositionen
- Projektleitung

### SCHWERPUNKTE

- Turn-Around-Management
- Restrukturierung/Optimierung
- Change-Management

### SPRACHEN

- Deutsch
- Englisch
- Spanisch

### IT-KENNTNISSE

- MS Office
- DATEV
- MS Dynamics Nav
- SAP FI/CO

### KURZPROFIL

Pragmatischer Problemlöser mit über 20 Jahren Managementenerfahrung – auch im wirtschaftlich schwierigen Umfeld. Nachweisbare Erfolge im Bereich der Unternehmensführung, Restrukturierung, Turn-Around-Management und in der Realisierung großer komplexer Projekte. Mit einem agilen Mindset, Fach-, Methoden- und einer ordentlichen Portion Sozialkompetenz ausgestattet. Macht Ihr Problem zu seinem eigenen – ohne Wenn und Aber!

### PERSÖNLICHES

- Hans Holzbecher
- geboren 03.10.1966
- verheiratet, 3 Kinder
- passionierter Mountainbiker

### AUSBILDUNG

- Interim Executive (EBS)
- Diplom-Kfm.
- Fachkfm. für Marketing
- Groß- und Außenhandelskfm.
- PRINCE2® Practitioner

## PROJEKTBEISPIELE.

### SALES-FORCE-PROJEKT (ANÜ)

Aufbau einer temporären Sales-Force (450 Pax) für den Direkt-Vertrieb eines innovativen, erklärungsbedürftigen Produktes.

### IMPLEMENTIERUNG EINES NEUEN CONTROLLING-KONZEPTES

Durch negative Ergebnisse und vor allem ein fehlerhaftes Reporting ist das Vertrauen der finanzierenden Banken nachhaltig gestört – Kreditlinien werden gekündigt und eingefroren.

### TURNAROUND/RESTRUKTURIERUNG

Nach deutlich negativem Betriebsergebnis muss im Folgejahr der Turnaround geschafft werden.

### ÜBERNAHME EINES UNTERNEHMENS

Durchführung einer Firmen-Übernahme und die anschließende erfolgreiche Integration in die neue Unternehmensgruppe.

## STATIONEN.

<b>DERHOLZBECHER</b>	seit 2018	DH MANAGEMENT	Interim-Management
Chief Financial Officer	2005 2018	VOK DAMS GRUPPE	Dienstleistungen
Kaufmännischer Leiter	2002 2004	FEINKOST BÖHM	Groß- und Einzelhandel, Industrie
Stv. Leiter Finanz- und Rechnungswesen	2001 2002	KRONOSPAN	Industrie
Kaufmännischer Leiter	1995 2001	WETTERAUER GETRÄNKE	Logistik, Handel und Industrie