

### Erfahrungen und Erfolge

- Erstellung und Umsetzung von Geschäftsplänen und Technologie- / Produkt Roadmaps mit jährlichen Wachstumsraten von über 20%
- Auf- und Ausbau bzw. Transformation von globalen sowie regionalen Entwicklungsbereichen von rein mechanischen Komponenten- zu komplexen mechatronischen Systementwicklern
- Nachweisliche Steigerung von Effizienz und Produktrobustheit / Reifegrad in den jeweiligen Entwicklungsbereichen durch gezielten Einsatz neuer Methoden, Prozesse und (IT-) Werkzeuge
- Nachweislicher Erfolg bei der globalen Integration zugekaufter Entwicklungsbereiche
- Innovations-Preisträger für die Einführung eines methodischen Innovations-Managements

#### Management-Stil

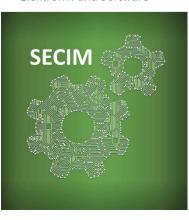
- Offene und ehrliche Persönlichkeit mit positiver Lebenseinstellung, erfolgsorientiert mit ausgeprägter Fähigkeit zum Denken in komplexen Zusammenhängen, der Fähigkeit Mitarbeiter zu "fordern und fördern", aber gleichzeitig auch "hands-on" anzupacken
- Einerseits strukturierter Analyst, andererseits begeisterter und begeisternder Innovator der es schafft,
   Technik emotional, begreiflich und profitabel zu machen

### Smarter Engineering Consulting & Interim Management – SECIM

#### Jörg Trommer

#### Branchenschwerpunkte

- Automotive (OEM und TIER1/2)
- Entwicklungsdienstleister
- Maschinen- und Anlagenbau
- Luft- und Raumfahrtindustrie
- Elektronik und Software



#### Fachliche Schwerpunkte

- Fachliche- und disziplinarische Führung von großen Entwicklungsbereichen
- Entwicklung und Vermarktung von komplexen mechatronischen Systemen (System Engineering)
- Erstellung und Umsetzung von Geschäftsplänen und Technologie- / Produkt Roadmaps
- Leitung von globalen Entwicklungsteams in der Akquise von Kundenaufträgen
- M&A von Due Dilligence bis Post-Merger-Integration
- Auf- und Ausbau von Innovationsabläufen und prozessen, Integration ins Managementsystem
- Aufbau eines Netzwerkes zu Hochschulen und Forschungseinrichtungen
- Einführung von LEAN und AGILER Entwicklungsmethoden, -prozesse und -werkzeuge

### Berufliche Stationen

- 01/2018 bis heute CTO bei Nidec Motors & Actuators GmbH / AMEC Europe
- 04/2016 bis 09/2017 Director Global Engineering Business Unit Transmission bei HILITE International GmbH
- 01/2014 bis 03/2016 Director Product Engineering Europe bei American Axles & Manufacturing AAM Deutschland GmbH
- 10/1989 12/2013 zuletzt Leiter des Forschungs- und Entwicklungszentrums, Prokurist bei GKN Driveline International GmbH



# Kernkompetenzen Jörg Trommer

Kernkompetenz	Relevante Projekte und Verantwortungen (Umsatz, Budget, Mitarbeiter etc.)	Unternehmen	Zeitraum von / bis
<ol> <li>Fachliche- und         disziplinarische Führung         von großen         Entwicklungsbereichen</li> <li>Leitung von globalen         Entwicklungsteams in der         Akquise von         Kundenaufträgen</li> </ol>	<ul> <li>Auf- und Ausbau von globalen / regionalen R&amp;D Organisationen in Europa, USA, Japan und China mit bis zu 8 Standorten internationalen</li> <li>Leitung des globalen R&amp;D Centres</li> <li>Jährliche Neu-Akquise von Projekten mit Laufzeit Umsatz &gt; €1.5 Milliarden</li> <li>Umsatz bis ca. 800 Mio. EUR</li> <li>Budget bis ca. 40 Mio. EUR</li> <li>Bis zu 350 Mitarbeiter</li> </ul>	GKN, AAM, HILITE und NIDEC GKN GKN, AAM, HILITE und NIDEC	Seit 1998
<ol> <li>Entwicklung und Vermarktung von komplexen</li> </ol>	<ul> <li>Überzeugung der GKN GF in (mechatronische) Allrad-Systeme/ Elektromobilität einzusteigen =&gt; Umsatz von bis zu €500m/Jahr</li> </ul>	GKN	Ab 1998 bis 2013
mechatronischen Systemen (System Engineering)	<ul> <li>Markt-, Kunden- und Produktstrategien für AAM Europa entwickelt =&gt; Umsatz von bis zu €250m/Jahr</li> </ul>	AAM	2016 – 2017
<ul><li>b. Erstellung und Umsetzung von Geschäftsplänen und Technologie- / Produkt Roadmaps</li></ul>	<ul> <li>Transformation von NIDEC von Motoren-/ Pumpen Entwickler zu mechatronischem Systementwickler =&gt; Aufträge in 2019 im Wert von €90m/Jahr</li> <li>Einstieg NIDEC in Elektromobilität =&gt;</li> </ul>	NIDEC NIDEC	2018 – 2019
	Aufträge in 2019 im Wert von €180m/Jahr		



# Kernkompetenzen Jörg Trommer

Kernkompetenz	Relevante Projekte und Verantwortungen (Umsatz, Budget, Mitarbeiter etc.)	Unternehmen	Zeitraum von / bis
3. M&A von Due Dilligence bis Post-Merger-Integration	<ul> <li>Integration von Tochigi Fuji         Sangyo in die GKN</li> <li>Integration von GETRAG AWD in         die GKN</li> <li>Integration von GM Powertrain in</li> </ul>	GKN GKN AAM	2005 – 2008 2009 – 2010 2016 – 2017
	<ul><li>AAM</li><li>Integration von DriveXpert in NIDEC</li></ul>	NIDEC	2018 - 2019
4. Einführung von LEAN und AGILER Entwicklungs- methoden, -prozesse und - werkzeuge	<ul> <li>LEAN Product Dev. (A.C. Ward, M. Kennedy, G. Burke)</li> <li>DFSS, DtC, DfR (D. Denlinger)</li> <li>Systems Engineering</li> <li>ASPICE (Level 2)</li> <li>ISO26262 (ASIL-B)</li> </ul>	GKN, AAM, HILITE und NIDEC	Seit 2005
5. Auf- und Ausbau von Innovationsabläufen und - prozessen, Integration ins Managementsystem	<ul> <li>Auf- und Ausbau eines         Entwicklungs-Netzwerkes mit         Hochschulen und         Forschungsvereinigungen</li> <li>im Jahr 2011 ausgezeichnet vom         WZL / RWTH Aachen als eines         von sechs "Best Practice"         Unternehmen "Lean Innovation"</li> </ul>	GKN und NIDEC	Seit 2009



## Referenzen Jörg Trommer

Bitte kontaktieren Sie mich unter joerg.d.trommer@gmail.com und ich nenne Ihnen Referenzen..